



## Délégué Commercial PACA

- Entreprise

HARO est un tiers de confiance dont l'activité consiste à détenir de la marchandise proposée en gage pour le compte d'établissements financiers. HARO est aussi une entreprise jeune et innovante qui a développé une solution informatique novatrice pour apporter encore plus de sécurité aux établissements de crédit.

Nous structurons notre équipe et recrutons un délégué commercial h/f basé en région PACA.

- Poste et mission

En lien étroit avec le directeur associé, votre mission comporte trois volets :

1. Vous êtes chargé de développer le portefeuille client en déployant une campagne de référencement auprès de nos prescripteurs composés à 90% d'agences bancaires entreprises.
2. Vous rencontrez les entreprises prospectes sur site puis vous analysez et rédigez le dossier de faisabilité qui sera transmis à l'établissement financier.
3. Vous visitez les entreprises clientes à fréquence mensuelle pour auditer leur garantie et contrôler le respect des clauses contractuelles

Le poste implique de très fréquents déplacements (permis B impératif).

- Profil

De formation commerciale ou juridique supérieure (ESC ou universitaire), vous possédez une première expérience commerciale dans les produits ou solutions financières dans une banque d'entreprises.

Vous disposez également d'excellentes qualités rédactionnelles.

Vous souhaitez participer au développement d'une structure légère et à fort potentiel dans laquelle votre talent sera reconnu.

Le poste s'adresse à un candidat autonome et rigoureux.

Poste basé en région PACA.

Salaire selon expérience : 30 k€ + part variable + véhicule commercial + intéressement

Maitrise du pack office.

**Vous vous reconnaissez dans cette offre et cette mission vous attire ?  
Rejoignez-nous !**

**Envoyez votre candidature à : [sy@harogage.com](mailto:sy@harogage.com)**